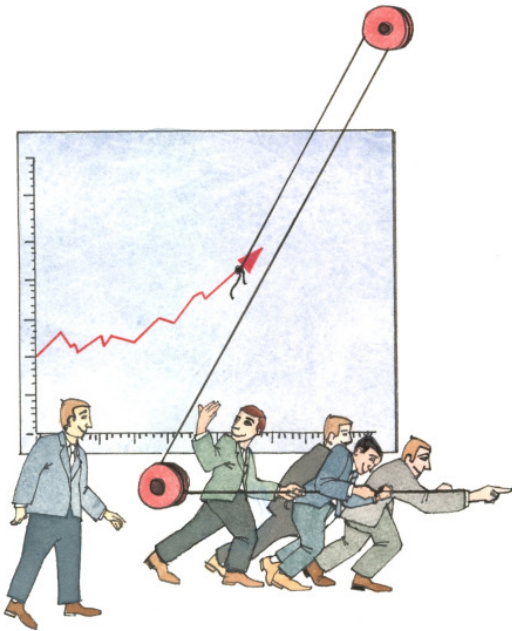


Innovation & Neupositionierung

Basis für mehr Wachstum und Gewinn



*Ein Energieschub, der Ihre Organisation aktiviert
und nachhaltige Veränderungen innert kurzer Zeit
bewirkt.*

„Mit kurzer und intensiver Projektarbeit zum Erfolg“

Unsere Prinzipien - Erfolgsgrundlage für Sie

Lösungsorientiert nach vorne schauen

Teure Vergangenheitsanalysen sparen wir ihnen. Es interessiert der heutige Status Ihres Unternehmens und seine Potentiale für die Zukunft.

Die Lösung kommt vom Management

Nicht der Berater sagt wo's lang geht: der moderiert, gibt Impulse und bringt Methoden. Die Lösung kommt vom Unternehmer und vom Management. Das gibt Sicherheit, dass auf Umsetzbares aufgebaut wird.

Die ersten im Markt sein: mehr Gewinn erzielen

In jedem Markt gibt es Lücken für den Durchbruch. Innovation und starker Kundenfokus sind der Schlüssel dazu. Und mit Geschwindigkeit (time to market) schafft man sich Vorteile.

Fokussieren, differenzieren und konzentriert agieren

Eine fokussierte Strategie formulieren, die sich über Kundennutzen differenziert. Mit konzentrierter Energie am Markt umsetzen.

Intensiv-Workshop mit dem Management

- Beratung und Teamtraining in einem: Das Team wird zusammengeschweisst, zieht am gleichen Strick
- Bessere Ergebnisse durch Teamarbeit
- Handlungsstart für die Umsetzung der Veränderungen
- Massnahmen werden laufend festgehalten

„Fokussiert handeln—gestärkt die Zukunft anpacken“

Energieschub mit individuellem Entwicklungsplan



Sie stellen sich Ihren individuellen Entwicklungs- und Wachstumsplan zusammen.

Mit mehr Innovationskraft und differenzierender Positionierung am Markt auftreten. Fokus auf Verkauf von Kundennutzen. Strategische Ausrichtung definiert.

In der kommenden Woche werden die Massnahmen geplant, terminiert und Verantwortlichen zugeteilt. Organisation des Controlling.

Den Weg sichern gemäss Ihren Wachstumsplan

- Zielzustände
- Prozess-Funktions-Matrix
- Investitions- und Finanzplanung
- etc.

Logbuch

Steuerungsinstrument für die strategische Führung

„Professionalität ist entscheidend“

Wir führen gerne ein Gespräch mit Ihnen

Sie stellen Ihren Wachstumsplan, der für Sie und Ihr Unternehmen den grössten Mehrwert bringt zusammen. Diese nachfolgenden anspruchsvollen Zustände können Sie mit uns über Ihren individuellen Wachstumsplan erreichen:

- ✓ Die Erfolgsfaktoren, Prozesspotentiale und die Störfaktoren für Ihr Unternehmen sind aufgearbeitet
- ✓ Die Rollen mit den dazu gehörigen Aufgaben und Verantwortlichkeiten sind geklärt
- ✓ Die Werte, auf der die Zusammenarbeit fussen soll, sind definiert
- ✓ Mission und Vision inkl. Alleinstellungsmerkmale und Führerschaftsansprüche auf der die Neuausrichtung basiert sind erarbeitet
- ✓ Ziel- und Motivgruppen, die wir bearbeiten sind mit nutzenbasierten Inhalten adressiert
- ✓ Vorsprung und Rückstand auf unseren Wettbewerb ist bekannt. Die Massnahmen dazu sind formuliert
- ✓ Die Zielpositionierung im Markt, als Basis für rentables Wachstum ist definiert
- ✓ Das Geschäftsmodell ist überprüft
- ✓ Die Zielzustände für das Management sind erarbeitet
- ✓ Die Prozess-Funktions-Matrix ist erstellt und die Zielzustände für die wichtigen Prozessoutputs sind erarbeitet
- ✓ Die Investitions- und Finanzplanung ist aufgearbeitet und vom Verwaltungsrat genehmigt
- ✓ Der Businessplan ist erstellt

„Mit individuellen Vorgehen zum Erfolg“

Dienstleistungsangebot: unsere breite Erfahrung nutzen

Übersicht über unsere weiteren Dienstleistungen

- Führungssystem und Führungsmethode Leadership Intelligence
- Unternehmenskrisen meistern
- M&A und Fusionen, MBO- und MBI-Konzepte
- Nachfolgelösungen
- Verwaltungsratsmandate

Wir sind neugierig auf Menschen. Hören gut zu. Und sehen genau hin. Wir nehmen Sie als Persönlichkeit wahr. Nur wo auch das Menschliche stimmt, entstehen wirklich gute Ergebnisse!

„Wir finden Menschen und Unternehmen spannend“

Kompetent - sachlich - menschlich

Ihr Ansprechpartner



Urs Mantel

Dipl. Ing. ETH, lic. oec. HSG

Breites Spektrum dank langjähriger Führungserfahrung als CEO kombiniert mit langjähriger Beratungserfahrung in Mittelbetrieben und Konzernen.
Diverse Verwaltungsratsmandate

Breite Branchenerfahrung : Industrie , Energiewirtschaft, Urproduktion, Handel (B2B und B2C), Dienstleistungen, HKL, Bau, öffentlichen Hand.

Kernkompetenzen

- Transfer von erfolgreichen Geschäftspraktiken in andere Branchen
- Verbindung von technischem und betriebswirtschaftlichen Know-how
- Starke Konzeptideen systematisch in Ziele herunterbrechen

Kontakt

UMC Urs Mantel Consulting
Etzelstrasse 21, 8808 Pfäffikon
T +41 55 415 00 40
F +41 55 415 00 49
urs.mantel@umcag.ch
www.umcag.ch

„Starke Ideen - messbar umgesetzt“